



Für unser E&E-Team (Einladen & Entwickeln aka Sales) suchen wir einen Vertriebspezialisten oder eine Customer-Development-Expertin mit Erfahrung in der Beratungsbranche (20-100%).

Über die Rolle

Als Vertriebspezialist:in sind Sie dafür verantwortlich, unsere Services weltweit mit Fokus auf die DACH-Region erfolgreich zu vertreiben. Ihre Hauptaufgabe besteht darin, neue Kundinnen und Kunden zu gewinnen sowie bestehende Partner-Unternehmen weiterzuentwickeln.

Ihre Hauptaufgaben

- Neue Kunden aus dem persönlichen Firmennetzwerk & unbekannte strategische Partnerinnen frisch und mutig einladen
- Betreuen, entwickeln und reaktivieren von Bestandskunden
- Idealerweise führen Sie als zertifizierter Coach auch selbst ONEDAYs durch

Ihre Haltung überzeugt

- Beziehung und Nutzen stehen über dem Business. Sie streben eine langfristige Partnerschaft an.
- Sie inspirieren, beraten und coachen Ihre Kundinnen und Kunden mit Blick auf Ihre erwünschte Zukunft. Auch dem C-Level begegnen Sie auf Augenhöhe.
- Sie gehen gerne auf Menschen zu und bauen Ihr Netzwerk bei unseren Top-Kunden gezielt aus.

Anforderungen

Für uns bei ONEDAY sind Mut, Wirksamkeit und Menschlichkeit wichtig. Wir freuen uns, wenn Sie Teil unserer Crew werden wollen und folgende Fähigkeiten und Erfahrungen mitbringen:

- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Sales oder Key Account Management, idealerweise in einer Service-Industrie
- Verständnis von Coaching und Org.-Entwicklung
- Abgeschlossene Coaching-Ausbildung mit mehrjähriger Erfahrung von Vorteil
- Erfahrung im (Online-)Marketing und Kenntnisse über die gängigen Werbemöglichkeiten von Vorteil
- Herausragende Kommunikationsfähigkeit
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Französischkenntnisse von Vorteil
- Wohnsitz in der Schweiz
- Bereitschaft 1 Tag/ Woche in Interlaken zu arbeiten
- Outdoor-Affinität von Vorteil

Leistungen

Bei ONEDAY legen wir Wert auf eine vertrauensvolle Arbeitskultur in einem dynamischen Team, das etwas bewegen will.

Weiter bieten wir:

- Hybrides Arbeiten an der frischen Luft, in unserem wunderschönen Office in Interlaken und von zu Hause aus
- Flexibilität in der Arbeitszeit und bei Ferien. Wir machen für unsere Crew regelmässig Träume möglich
- Attraktive Vergütung inkl. erfolgsabhängigem Bestandteil
- Social Events und Outdoor-Weiterbildungstage gemeinsam mit der ONEDAY Crew

→ Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an

Oliver Wirths

Head of Sales | Coach

Oliver.Wirths@oneday.ch

+41 76 554 92 47